

SEMINAR

Vertrieb ist Vertrieb - Intelligente Marktbearbeitung im Rahmen der Vertriebsgestaltung

Rudolf Surrey

15.05.2025

Seminarprogramm

10:00 - 11:30	Seminar - Teil 1
11:30 - 11:45	Kaffeepause
11:45 - 13:00	Seminar - Teil 2
13:00 - 14:00	Mittagessen
14:00 - 15:30	Seminar - Teil 3
15:30 - 15:45	Kaffeepause
15:45 - 17:00	Seminar - Teil 4
ca. 17:00	Ende des Seminars

Seminarinhalte

- Vertriebliche Weiterentwicklung im Holzfachhandel zu Vertrieb 5.0
- Den Kunden zum Fan machen
- Gesprächsgestaltung
- Kundenbedürfnisse für sich nutzen
- Steigerung von Umsatz und Ertrag durch intelligente Marktbearbeitung
- Analytische Sichtweise der Dinge

Änderungen vorbehalten.

SEMINAR