

## Führung & Vertrieb neu denken – wie KMUs der Holzbranche mit INQA-Coaching heute ihre Mannschaft stark machen und den Vertrieb ankurbeln



Dienstag,  
17. März 2026



09.00 – 12.00 Uhr



199 € netto

### Zielgruppe

- ✓ Unternehmerinnen & Unternehmer (KMU, Holzbranche, Holzindustrie)
- ✓ Führungskräfte aus Vertrieb & Geschäftsleitung
- ✓ Ziel: Praxisnah erfahren, wie man Veränderung in Führung & Vertrieb umsetzt – und wie ein externer Coach (mit Förderung) diesen Prozess beschleunigt

### Ziel & Nutzen für die Teilnehmer

- ✓ Klarheit gewinnen: Wie moderne Vertriebs- und Führungskultur konkret entwickelt werden kann
- ✓ Methoden & Beispiele kennenlernen, die in vergleichbaren Unternehmen bereits wirken
- ✓ Impulse und Werkzeuge für den eigenen Betrieb mitnehmen
- ✓ Austausch mit Unternehmer:innen, die den Weg schon gegangen sind
- ✓ Optional: Zugang zu gefördertem INQA-Coaching mit Begleitung durch erfahrenen Coach

### Agenda

#### 9:00 – 9:15 Uhr | Begrüßung & Einstieg

- Warum heute? Warum jetzt?
- Kurze Teilnehmerabfrage: Wo stehen Sie aktuell bei Führung & Vertrieb?

#### 9:15 – 9:45 Uhr | Die wahren Hebel im Vertrieb – was KMUs oft übersehen

- Praxis-Input: Typische Bremsen in Vertrieb & Führung
- Warum Prozesse und Zahlen allein nicht reichen
- Wie Veränderung wirklich im Unternehmen ankommt
- Welche Rolle der externe Blick (Coach) dabei spielt

#### 9:45 – 10:15 Uhr | Veränderungsprozesse in Führung & Vertrieb professionell etablieren

- Wie man mit einem strukturierten Prozess neue Dynamik in Führung und Vertrieb bringt
- Warum es Mut braucht, alte Muster zu hinterfragen
- Woran gute Veränderungsbegleitung erkennbar ist
- Beispiele aus der Praxis

#### 10:15 – 10:30 Uhr | Pause

#### 10:30 – 11:00 Uhr | Erfahrungsberichte aus dem Holzhandel

- Unternehmer:innen berichten:
  - Warum sie sich für Coaching entschieden haben
  - Was der Prozess im Vertrieb & Führung verändert hat
  - Was sie heute anders machen

#### 11:00 – 11:30 Uhr | Förderung clever nutzen – so funktioniert INQA-Coaching (kurz & knapp)

- Ablauf & Möglichkeiten des INQA-Coachings
- Förderhöhe und Voraussetzungen (80 % Förderung)
- Unterstützung bei Antrag & Umsetzung
- Was es braucht, um ins Tun zu kommen

#### 11:30 – 12:00 Uhr | Austausch & Abschluss

- Fragen & Antworten
- Wie der nächste Schritt aussehen kann
- Kontaktmöglichkeit für Interessenten (Rudi Surrey)

### Methoden im Webinar Besonderheiten

- ✓ Impulsvorträge
- ✓ Praxisbeispiele & Interviews
- ✓ Kurze interaktive Elemente (z. B. Abfragen, Mini-Übungen)
- ✓ Live-Dialog & Fragerunden
- ✓ Hoher Praxisbezug
- ✓ Unternehmer:innen aus der Holzbranche als Beispielgeber
- ✓ Keine Beraterphrasen – konkrete Umsetzbarkeit im Betrieb im Mittelpunkt
- ✓ Persönlicher Kontakt zu erfahrenen Unternehmer:innen möglich
- ✓ Fördermöglichkeit als zusätzlicher Anreiz

### Über den Referenten:

Referent ist Herr Rudolf Surrey, Geschäftsführer der WBS GmbH, der selbst einige Jahre im Holzfachhandel als Geschäftsführer tätig war und den Fachhandel als Berater für Themen rund um

- Vertrieb,
- Organisation,
- Prozesse,
- Analytik und
- Führung

seit Jahren begleitet.



Änderungen vorbehalten